



Ibercom crea su cloud pública sobre la tecnología de NetApp con el asesoramiento de Antisa

El operador de telecomunicaciones independiente ofrece ahora servicios virtuales en la nube sobre el sistema de almacenamiento de NetApp FAS2040

Madrid, 14 de Marzo de 2013 – Ibercom, operador de telecomunicaciones independiente cuya actividad se centra en la venta y distribución de servicios de Internet, Data Center y telecomunicaciones, ha recurrido a **Antisa** como socio tecnológico y a las soluciones de almacenamiento de **NetApp** para poner en marcha su proyecto de cloud pública.

Ibercom, que comercializa el 100% de sus servicios a la pyme de forma integral, decidió incorporar esta nueva solución con el fin de ofrecer servidores virtuales en la nube optimizando la disponibilidad de estos servicios para sus clientes.

Este objetivo requería disponer de un sistema de almacenamiento de baja latencia de disco, un alto nivel de seguridad tanto software como hardware, total integración con entornos VMware y posibilidad de deduplicación que permitiese un aprovechamiento eficiente de los discos. Además, explica Roberto Rica, Consultor senior de TI *“buscaban una marca de reconocido prestigio que facilitase al departamento de diseño del servicio de Ibercom promocionar la calidad y la alta disponibilidad de los sistemas ofertados”*.

La apuesta por las soluciones de almacenamiento de NetApp se basó en los resultados de un estudio de mercado que realizaron previamente para elegir la mejor alternativa. La confianza que les inspiraba la marca, así como el excelente soporte y atención que les aportaba Antisa como partner, fue un aspecto esencial para la firma, puesto que los servicios de Ibercom se asientan en una estrategia comercial basada en el asesoramiento personalizado para dar solución de forma inmediata a las necesidades de sus clientes. Roberto Rica destaca, sobre el trabajo de Antisa, *“su facilidad de acceso, rapidez en la respuesta y constante interés por recomendar los sistemas que mejor se adaptan a las necesidades del cliente”*.

Un aspecto fundamental del sistema es su estabilidad, que permite ofrecer un servicio continuo y que incluso les permite seguir creciendo en clientes gracias a las características del thin provisioning del sistema, mientras que se amplía la capacidad de los discos sin interrumpir los flujos de trabajo.

“Los resultados obtenidos están siendo plenamente satisfactorios. Se ha conseguido alcanzar todos los objetivos del proyecto y, sobre todo, se ha valorado mucho la estabilidad del sistema”, concluye Roberto Rica.

Sobre Ibercom

Ibercom es un operador de telecomunicaciones independiente cuya actividad se centra en la venta y distribución de servicios de Internet, Data Center y telecomunicaciones. Actualmente cuenta con 14.000 clientes.



Ibercom fundamenta su estrategia comercial en el conocimiento de las necesidades y demandas del cliente, e implementando calidad, solvencia técnica y precios de mercado competitivos.

Su principal objetivo es ser el proveedor de referencia para las PYMES de servicios de Internet y telecomunicaciones de alta calidad y con una oferta adaptada a las necesidades y expectativas de sus clientes, por ello ofrecen un asesoramiento comercial y técnico personalizados y altamente competitivos.

Para más info: <http://www.ibercom.com>

Sobre Antisa

Antisa ha superado ya los 27 años de experiencia en el mundo de las nuevas tecnologías. Inicia su actividad en 1986 dedicada al mundo del cableado y las infraestructuras. A partir del año 2002 amplía su campo de acción al diseño de soluciones y prestación de servicios TIC para distintos sectores del tejido empresarial, con especial atención en el segmento de los ISP's, desarrollando soluciones de virtualización y consolidación de infraestructuras pensando exclusivamente en la optimización de los recursos de este tipo de clientes.

La puesta en marcha de proyectos IT de alto nivel en estas empresas es donde Antisa aporta a sus clientes el valor añadido que supone toda la experiencia y especialización acumulada a lo largo de estos años.

Un seleccionado portfolio de productos y servicios de los fabricantes más destacados del sector permite a Antisa diseñar, desarrollar e implantar las soluciones tecnológicas precisas a la altura de las necesidades que el mercado de las IT demandan actualmente.

Las distintas divisiones de Antisa dan cobertura al 100% del alcance de los proyectos que se acometen en cada momento. Desde el diseño de las infraestructuras básicas, pasando por el dimensionamiento del hardware y software preciso, la organización logística en el desarrollo de la solución y, por último, la prestación de los servicios necesarios para la implantación y puesta en marcha en casa del cliente.

Para más info: <http://www.antisa.com/>

Para más información:

Laura Robleño / Patricia Criado

91 386 69 99

laura.robleno@alephcom.es / patricia.criado@alephcom.es